

Die **Kopp Tobaccos GmbH & Co. KG** ist Premium Zigarren-Importeur und hochspezialisierter Pfeifentabakproduzent mit Sitz in Rellingen, am Stadtrand von Hamburg.

Das Unternehmen wurde in den letzten 45 Jahren mit viel Gespür und Leidenschaft aufgebaut und pflegt enge Beziehungen zu Partnern weltweit. Familiengeführt, flache Hierarchien und stetiges Wachstum prägen die Kultur von **Kopp Tobaccos** mit viel Raum für eigene Ideen!

Außendienst / AREA SALES MANAGER (m/w)

Baden-Württemberg

Das sind Ihre Aufgaben:

- Verkaufsexperte für unsere Premium Zigarren und unseren Premium Pfeifentabak
- Betreuung eines eigenen Verkaufsbezirks mit ca. 300 Kunden des Tabakwaren-Fachhandels
- Sortimentspflege und Betreuung der Marketingmaßnahmen am Point-of-Sale
- Eigenverantwortliche Erfüllung der budgetierten Distributions- und Merchandisingziele
- Weiterentwicklung des Vertriebsgeschäftes mittels kontinuierlicher Beobachtung der Märkte, Trends und Wettbewerber
- Organisation und Durchführung von Produktschulungen unserer Kunden und Konsumenten vor Ort
- Teilnahme an Verkaufsmessen

Das sollten Sie mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst (bevorzugt Tabakwaren) oder alternativ Einzelhandelserfahrung mit Passion für Tabak
- Erfahrung im Umgang mit MS-Office sowie mit modernen CRM-Systemen
- Kommunikationsstarke, zielorientierte Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und ausgeprägter Kundenorientierung
- Ein sicheres Gespür für Trends, Wettbewerber und Kunden
- Flexibilität und eine hohe Reisebereitschaft mit gelegentlichen Übernachtungen
- Wohnsitz in Norddeutschland (Raum HH, HB, SH, Niedersachsen)

Das bieten wir Ihnen:

- Ein international erfolgreiches Genussmittelunternehmen
- Interessante Aufgaben und aktive Mitgestaltung der Strukturen und Prozesse
- Prozessorientierte, transparente und zukunftsorientierte Arbeitsweisen
- Offene Kommunikation und partnerschaftlicher Umgang
- Große Gestaltungsmöglichkeiten im Aufgabengebiet
- Attraktives Fixgehalt plus Bonusprämie für Zielerreichung
- Premium Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- Moderne Arbeitsmittel (iPad & iPhone)
- ... und vieles mehr!

Sind Sie neugierig?

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen und Gehaltsvorstellung per E-Mail an info@kopp-tobaccos.com z. Hd. Herrn Peter Witzke

Kopp Tobaccos GmbH & Co. KG
Hermann-Löns-Weg 36
25462 Rellingen